

Frota 30 ANOS & Cia

ANO XXX | ED. 249 | AGOSTO/2023



ATIVO \$UPER VALORIZADO

Os caminhões e utilitários alcançam um excepcional incremento de preço no mercado de seminovos, revela estudo que apontou os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de Frota&Cia

A marca que

Entrega+Valor

para o seu negócio
só poderia ter os caminhões que
mais ganham valor no mercado.



Acesse nosso QR Code ou vwco.com.br
e conheça esses e outros modelos da
Nova Família VW Constellation.

 Volkswagen Caminhões e Ônibus

 Volkswagen Caminhões e Ônibus

 @vwcaminhoes



Volkswagen Caminhões e Ônibus, vencedora do **Prêmio Campeão de Revenda 2023**, pela revista **Frota&Cia**, com os modelos **VW Constellation 17.230 4x2** e **VW Constellation 31.280 6x4**.





14 14 CAPA
Os preços de caminhões e ônibus no mercado de seminovos acusam uma brutal valorização pelo segundo ano seguido, provocada por uma conjunção de fatores que ajudaram a criar uma tempestade perfeita

17 METODOLOGIA
Um conjunto de regras norteou o estudo que apontou os veículos comerciais mais valorizados do mercado brasileiro. E que foram reconhecidos com o Prêmio Campeões de Revenda 2023, de Frotas&Cia

19 CERTIFICAÇÃO
Confira a lista oficial de ganhadores por fabricante e categoria, reconhecidos com o Prêmio Campeão de Revenda 2023, de Frotas&Cia, com base nas informações da Tabela Fipe disponíveis na internet

21 RANKING
Levantamento exclusivo de Frotas&Cia mostra a depreciação ou valorização de preços no mercado de seminovos de exatos 86 veículos comerciais - 24 utilitários e 62 caminhões-, segmentados em 14 categorias

26 CAMPEÃO DE REVENDA
RENAULT

28 CAMPEÃO DE REVENDA
FIAT

29 CAMPEÃO DE REVENDA
HYUNDAI CAOA

30 CAMPEÃO DE REVENDA
MERCEDES-BENZ CARS&VANS



NOSSA CAPA

32 CAMPEÃO DE REVENDA
MERCEDES-BENZ

34 CAMPEÃO DE REVENDA
VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS

36 CAMPEÃO DE REVENDA –
SCANIA

37 CAMPEÃO DE REVENDA
CAMINHÃO PESADO ATÉ 400cv

38 EVENTOS
Pelo segundo ano seguido, a entrega da Certificação Campeão de Revenda às fábricas ganhadoras acontece na sede das próprias empresas, com a presença dos principais executivos de vendas e marketing

SEÇÕES

08
TRANSPORTE
ONLINE

40
PANORAMA



NO TRÂNSITO, ESCOLHA A VIDA!



SPRINTER TRUCK: MAIS POTÊNCIA ATÉ NA HORA DA REVENDA.

Pelo terceiro ano consecutivo, a Sprinter Truck conquistou o 1º lugar no Prêmio Campeão de Revenda da revista Frota&Cia, com a maior valorização de preço da categoria caminhão semileve. É por isso que mais potência para o seu negócio até na hora da revenda é só com a Sprinter.

Mercedes-Benz





Fenômeno raro



José Augusto Ferraz
Diretor de Redação

Depois de avaliar o comportamento de preços de 86 caminhões e utilitários no triênio 2020/2023, com base nas informações da Tabela Fipe, um estudo de **Frota&Cia** concluiu que o mercado de veículos seminovo no país vive um momento atípico. Pelo terceiro ano seguido, os veículos comerciais mais valorizados em 14 diferentes categorias acusaram aumento de preço em relação aos mesmos modelos comercializados há três anos atrás, contrariando a lógica do mercado que aponta para a depreciação do valor do ativo ao longo desse período.

Na tentativa de entender a exceção, a Redação de **Frota&Cia** consultou fabricantes de caminhões e utilitários, além de especialistas no mercado de seminovos. Na opinião dessas fontes, esse fenômeno raro é resultado de uma combinação de fatores adversos, que contribuíram para impulsionar os preços dos veículos de segunda mão no período avaliado.

A começar pela dificuldade das fábricas de atender à demanda de veículos 0 Km no período da pandemia, em decorrência dos problemas que afetaram a cadeia mundial de suprimentos. Aliado à introdução da norma Euro 6 de emissões, a partir de janeiro desse ano, que provocou uma elevação de preço dos veículos novos em decorrência da nova tecnologia. E, ainda, as dificuldades com a obtenção de crédito, diante dos juros elevados, que vem postergando as compras de caminhões e utilitários, entre outros motivos.

É o que os leitores poderão conferir em detalhes nessa edição de **Frota&Cia** que traz, ainda, o estudo completo que mostra esse comportamento do mercado de seminovos. E, também, os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, que esse ano completa sua quarta edição.

Esperamos que façam bom proveito das informações publicadas em formato de revista digital e disponíveis também em formato de vídeo e podcast em nosso portal.



**Frota
&Cia**

Transporte & Logística • Cargas & Passageiros

DIRETORIA - Diretores

José Augusto Ferraz
Solange Sebrian

REDAÇÃO

**Diretor de Redação e
Jornalista Responsável**

José Augusto Ferraz (MTB 12.035)
joseferraz@frotacia.com.br

FROTA&Cia On Line

Rosa Symanski
rosa@frotacia.com.br
Priscila Ferreira
priscila.ferreira@frotacia.com.br
Victor Fagarassi
victor.fagarassi@frotacia.com.br

ARTE – Editor

Sandro Mantovani (MTB 29.530/SP)
smantova@uol.com.br

COMERCIAL – Diretora

Solange Sebrian
solange@frotacia.com.br

CIRCULAÇÃO

Assistente

Vanuza Amorim
vanuza.amorim@frotacia.com.br

ADMINISTRAÇÃO

Gerente

Edna Amorim
edna@frotacia.com.br

Distribuição

Enviada para mais de 15 mil leitores por e-mail marketing, além da divulgação no portal e nas redes sociais

**Assinaturas e Alterações
de Dados Cadastrais**

Serviço de Atendimento ao Assinante
Fone/Fax: (0**11) 2592-7000

E-mail: circulacao@frotacia.com.br

ASSINATURA: R\$ 150,00 (12 edições)

Preço do Exemplar Avulso: R\$ 15,00

**REDAÇÃO, PUBLICIDADE,
CIRCULAÇÃO E ADMINISTRAÇÃO**

Rua Tagipuru, 234 – conj. 85
Barra Funda – 01156-900
São Paulo – Brasil
Fone: +55 11 2592-7000
Home page: www.frotacia.com.br

FROTA&Cia é uma publicação da SF Comunicação e Eventos Eireli, de circulação nacional e periodicidade mensal, enviada a proprietários e executivos em cargos de direção, de empresas vinculadas ao transporte rodoviário de cargas e passageiros. Sua distribuição também abrange administradores de frotas de veículos comerciais, embarcadores de cargas ligados à indústria e ao comércio, além de executivos de empresas fornecedoras de produtos e serviços para a indústria do transporte. Direitos autorais reservados. É proibida a reprodução total ou parcial de textos e ilustrações integrantes tanto da versão impressa quanto virtual, sem a prévia autorização dos Editores. Matérias editoriais pagas não são aceitas e textos editoriais não tem qualquer vinculação com material publicitário. Conceitos expressos em artigos assinados e opiniões de entrevistados não são necessariamente os mesmos de FROTA&Cia.

Circulação – Agosto de 2023

Dispensada de emissão de documentos
fiscais conforme Regime Especial
Processo SF-04-908092/2002



SCANIA
R500 A6X4

SCANIA
R540 A6X4

OS CAMINHÕES PESADOS CAMPEÕES DE REVENDA

Os Caminhões Scania que já eram **campeões em economia de combustível, desempenho, conforto e segurança** alcançaram o **1º lugar no Prêmio Campeão de Revenda da Frota&Cia** nas categorias **Pesados 400 a 500cv e Pesados acima de 500cv.**

Com dois caminhões que representam uma frota de benefícios para o seu negócio, a **Scania é a escolha ideal para as estradas e o agronegócio.**



Scania R500 e R540 6x4.
O complemento ideal para
o implemento graneleiro.

ACESSE: [SOLUCOESSCANIA.COM.BR](https://solucoesscania.com.br) E SAIBA MAIS.

SCANIA



FROTA BLINDADA

O Exército brasileiro recebeu 20 caminhões inéditos no país, como parte do Programa Forças Blindadas. Os veículos foram fabricados pela Navistar Defense norte-americana e serão utilizados para resgates de viaturas blindadas Guarani em campo de batalha. O modelo resiste a disparos de armas de calibre 5.56 mm e 7.62 mm, além de estilhaços de artilharia, minas e explosivos.



TECNOLOGIA ANTICHOQUE

Sensores de impacto, como o sistema Shocklog, auxiliam no monitoramento de choques e trepidações no transporte de equipamentos e cargas sensíveis e de alto valor. A tecnologia surgiu para auxiliar no deslocamento de materiais que não podem sofrer impactos, algo que desafia os operadores logísticos, principalmente nas longas viagens por rodovias pouco conservadas.

FINANCIAMENTOS EM ALTA

As vendas financiadas de veículos pesados acusaram um aumento de 3,8% em julho na comparação com o mês anterior. Considerando todos os segmentos do mercado, o número de financiamentos somou 492 mil unidades, entre novos e usados, de acordo com dados da B3, o que representa um acréscimo de 1,5% em relação a junho.



DÍVIDA ASTRONÔMICA

Após 99 de anos de funcionamento, a gigante do transporte rodoviário dos EUA – a Yellow –, vai declarar falência e fechar as portas. Entre os motivos estão a dívida astronômica, calculada em US\$ 1,5 bilhão e o custo do contrato sindical com a Teamsters, que representa 22 mil trabalhadores. A empresa, que conta com uma frota de 12 mil caminhões, atua no segmento conhecido como LTL (less than truckload), ou transporte com caminhão pouco lotado.



1973

2023

50

ANOS DE ESTRADA

Determinação, coragem, parceria, orgulho e humildade. Ao longo desses 50 anos, aprendemos muito com a estrada.

Com 7 fábricas e 15 centros de distribuição em vários países, hoje somos uma marca global que segue em expansão, sem esquecer nossas origens, nossas pessoas e toda a nossa trajetória.

São 50 anos de aprendizados e vitórias, seguindo sempre em frente.

Assista ao vídeo comemorativo em www.vipal.com ou escaneie o QR code ao lado.



 **VIPAL** 50 ANOS



AUMENTO DO PORTFÓLIO

O Grupo Olivo apresentou seu novo porta contêiner, nas versões 12 engates para cofres de 40 pés e quatro engates para caixas de 20 pés. O produto pode ser acoplado em caminhões-trator com tração 4x2 e 6x2. A iniciativa tem o objetivo de ampliar o portfólio de produtos para atender mais segmentos de mercado.



COMPRA FINALIZADA

A Platinum Log formalizou a incorporação da Enivix por R\$ 25 milhões de reais. A aquisição que aconteceu em novembro de 2022 e somou à Platinum mais de 700 colaboradores, além de 11 centros de distribuição por todo o país. Com a compra, a Platinum Log projeta alcançar um faturamento de mais de R\$ 200 milhões em 2023.



TRÁFEGO NOTURNO

Produtores de grãos do Mato Grosso poderão solicitar, a partir deste mês, autorização para circular à noite com veículos articulados, o que era proibido pela legislação. A liberação é considerada estratégica para o escoamento das safras na região. A liberação do tráfego vai do período entre o pôr-do-sol e o amanhecer.



GUIA DE BOAS PRÁTICAS

O Instituto Paulista de Transportes de Cargas (IPTC) lançou 2ª edição do Guia de Boas Práticas do E-commerce. A iniciativa tem o objetivo de fornecer aos transportadores uma visão geral dos principais itens que compõem o serviço de entregas, além de informações técnicas sobre práticas de mercado e formação de tarifas.





No trânsito, escolha a vida!

Solução para quem quer

PRATICIDADE



Serviços Dedicados

A solução que coloca a equipe Mercedes-Benz dentro da sua empresa.

Pensando em praticidade, a Mercedes-Benz criou uma solução inovadora para facilitar o dia a dia de clientes frotistas: os Serviços Dedicados.

Agora, você pode aproveitar toda a expertise de um concessionário, sem sair da sua garagem, porque nós levamos até você.

Mecânico Dedicado

Profissionais altamente especializados em Mercedes-Benz se dirigem até a sua empresa para realizar serviços de manutenção e reparo em seus veículos.

Oficinas Volantes

A escolha ideal para frotas que não podem parar de operar ou se locomover até um concessionário para manutenção e reparos.

Consultoria Dedicada

Assessoria e apoio completos para diagnósticos ou reparos em serviços de alta complexidade para frotas que possuem oficinas próprias.

Se você pede praticidade, a Mercedes-Benz escuta e traz uma solução.

MercedesBenzCaminhoes mercedesbenz_caminhoes MercedesBenzBrasil

www.mercedes-benz-trucks.com.br | CRC: 0800 970 9090

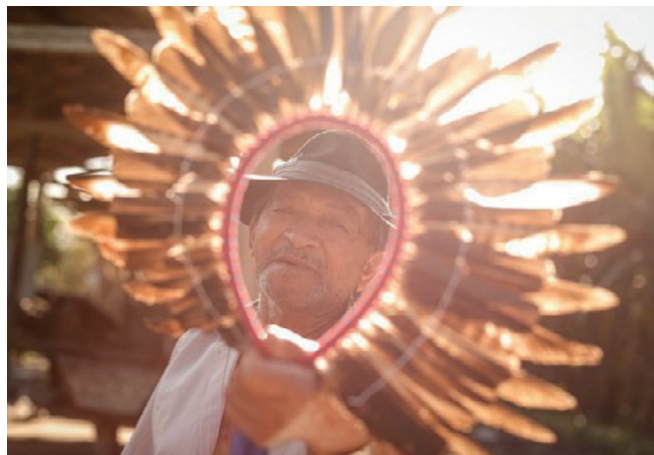
Mercedes-Benz





VAGAS EM ABERTO

Segundo pesquisa da CNI (Confederação Nacional da Indústria), as áreas de logística e transporte devem abrir cerca de 150 mil novas vagas no país até 2025. A maioria dos postos de trabalho, 95% do total, são do nível de qualificação e técnico, que exigem uma formação prática. A pesquisa também indica que trabalhadores que já atuam na área vão precisar se aperfeiçoar.



LICITAÇÃO RETOMADA

O Governo Federal, junto com representantes de comunidades indígenas, assinou o termo de ajustamento de conduta da BR-101-AL, após cerca de duas décadas de obras paralisadas. O acordo determina a abertura da licitação de duplicação e obras de duplicação de pistas, além de obras remanescentes nos municípios de Junqueiro e São Sebastião e vai beneficiar 100 mil pessoas das regiões, entre elas, 2 mil famílias indígenas.

VACÂNCIA SAUDÁVEL

Pesquisa da Colliers Consultoria revela que os meses de abril, maio e junho de 2023 registraram uma vacância de 10% de galpões logísticos no estado de São Paulo, considerada saudável. Os dados mostram também que existem mais de 1.2 mil m² em construção no estado. A região de Guarulhos (SP) é a que conta com o maior percentual de metragem, respondendo por 41% do total.



ENTREGAS EM UM DIA

A Amazon Brasil anunciou o lançamento do Programa de Filiais para vendedores parceiros. O projeto permitirá a abertura de filiais no estado de São Paulo (SP), para vendedores parceiros de qualquer lugar do país que operam em qualquer regime tributário. Desse modo, eles se tornam elegíveis ao programa FBA – Logística da Amazon permitindo o envio de seus produtos para mais de 200 cidades em até um dia útil e mais de 1000 cidades em até dois dias úteis.

Marcopolo **ATTIVI**



maceau



Tecnologia
mundial feita
no Brasil

Inovação mais perto que você imagina.

O Attivi, ônibus elétrico da Marcopolo, traz inovação de parceiros globais para as cidades brasileiras. Tudo isso fabricado 100% no Brasil, trazendo mais qualidade e agilidade para sua frota.

Marcopolo Attivi. A energia da inovação sustentável.



Imagem meramente ilustrativa.
Consulte o representante da sua
região para saber mais sobre os
modelos e suas configurações.

 **Marcopolo**

 **Finep**
INOVAÇÃO E PESQUISA

onibus.marcopolo.com.br
@onibusmarcopolo



Objeto de cobiça

As dificuldades para a compra de caminhões e utilitários 0 Km provocam uma brutal elevação de preços dos seminovos, como revela o estudo que apontou os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de Frota&Cia

POR JOSÉ AUGUSTO FERRAZ

Contrariando toda a lógica, o mercado brasileiro de veículos comerciais seminovos repetiu o desempenho de 2022, ao acusar uma excepcional valorização de preços dos caminhões e ônibus, mesmo depois de três anos de uso. Foi o que revelou o estudo promovido por **Frota&Cia** por meio do Frota DataBank, braço estatístico da publicação, que serviu de base para os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, que esse ano completou sua quarta edição.

Segundo o levantamento assinado pela economista Edna Gonzalez Teixeira com base nos

valores informados pela Tabela Fipe, os quatorze veículos eleitos como Campeão de Revenda acusaram uma variação média de preço da ordem de 32,57%, pouco abaixo dos 35,37% registrados no ano anterior (ver quadro). Para tanto, o estudo comparou a média de preços do veículo 0Km comercializado no segundo trimestre de 2020 ante a média dos valores do mesmo veículo em igual período de 2023.

Em outras palavras, ao invés de mostrar uma depreciação do valor original do ativo ao longo desse espaço de tempo - o que seria natural considerando o seu desgaste no pe-





riodo - o que se viu no biênio 2022/2023 foi uma brutal evolução de preço dos seminovos em relação ao veículo 0 Km comercializado três anos atrás. Para efeito de comparação, basta lembrar que em 2020 os quatorze veículos que conquistaram o cobiçado título de Campeão de Revenda apontaram uma desvalorização média de 14,47%, ainda assim considerada elevada.

FATORES VARIADOS

Segundo Carlos Yano, gerente de Vendas da Seletrucks, rede da Mercedes-Benz especializada na compra e venda de caminhões multimarcas, os preços no mercado de veículos seminovos são impactados por uma série de fatores, como a qualidade do produto, os serviços de pós-vendas, a demanda do mercado e a oferta de produção, entre outros fatores. “No período mencionado, tivemos o desafio dos impactos da pandemia em todos os segmentos da indústria. Com os gargalos gerados pela indisponibilidade de componentes, houve um desequilíbrio entre oferta e demanda que acabou por influenciar de maneira positiva o valor de revenda dos seminovos”.

Acrescente-se a isso, a entrada da nova motorização Euro 6 que provocou um reposicionamento geral do mercado em termos de

preços por conta da nova tabela, da nova tecnologia e tudo isso a mudança provocou. “Por conta desse novo patamar de preço dos modelos Euro 6 ocorreu uma maior valorização dos veículos usados, principalmente aqueles com 2, 3 ou 4 anos de uso”, ressalta Fábio Silva, Head de Vendas Vans, da Mercedes-Benz Cars&Vans, que produz a Sprinter.

Destaques da edição

O estudo completo de **Frota&Cia** que deu origem à edição 2023 do Prêmio Campeão de Revenda avaliou um total de 86 veículos comerciais, sendo 24 utilitários e 62 caminhões, segmentados em 14 diferentes categorias (ver pag. 21). No ranking por fabricantes, a Mercedes-Benz apareceu com maior destaque, ao ser reconhecida em seis diferentes categorias. Em segunda lugar, aparecem empatadas com duas certificações cada a Volkswagen Caminhões e Ônibus, seguida da Scania e a Renault. Já a Fiat, a Mercedes-Benz Cars&Vans e a Caoa foram reconhecidas com uma distinção na premiação. Já no ranking por modelo, o Hyundai HR alcançou a maior valorização entre todos os veículos pesquisados, com 58,58% de incremento de preço no período de três anos. Já no segmento de caminhões o mais valorizado foi o Mercedes-Benz Accelo 1316, que acusou 53,96% de valorização.




Carlos Yano:
inúmeros fatores contribuíram para a valorização dos seminovos, como a falta de componentes que provocou atrasos na produção nas fábricas de veículos

Na opinião de outro representante do setor, a elevada valorização dos veículos seminovos no triênio 2020/2023 é resultado de uma tempestade perfeita. Como explica Jefferson Ferrarez, diretor de Vendas e Marketing Caminhões, da Mercedes-Benz.

“Uma soma de eventos que ocorreram nos últimos 2 a 3 anos levaram a essa situação atípica. Desde o momento em que começou a faltar componentes para fabricação de veículos novos, em decorrência da pandemia, houve uma

altíssima demanda no mercado de seminovos. Atrélado a isso tivemos a mudança da legislação do Euro 5 para o Euro 6, que provocou uma elevação nos custos de produção com reflexos no preço final dos produtos. Por fim, tem a questão atual da elevada taxa dos juros e as dificuldades para obtenção de crédito, que dificultam ainda mais a aquisição de veículos novos”, comenta Ferrarez.

Apesar do quadro sombrio, o executivo aposta na volta de uma normalidade em um curto espaço de tempo. “Não há mais a situação de falta de componentes no nível que existia no passado e a economia e taxa de juros estão se regularizando. Então, a tendência é voltar ao patamar normal.

A opinião do especialista tem o endosso de Carlos Yano, representante da SelectTrucks. “Diante da perspectiva de queda nas taxas de juros esperamos por um reflexo positivo em termos de aquecimento da demanda de caminhões, tanto novos como seminovos e a consequente queda nas taxas de inadimplência. É importante também reforçar a relevância de outras soluções de crédito, como o consórcio, que é um viabilizador estratégico de novos negócios no mercado de caminhões”. 

A FESTA É NOSSA. MAS QUEM GANHA É VOCÊ!



EM OUTUBRO, **FROTA&CIA**
COMEMORA **30 ANOS** E
A MARCA DE **250 EDIÇÕES!**

Para marcar esse duplo feito, estamos produzindo uma super-edição com os fatos que marcaram a publicação. E a evolução da indústria do transporte nas últimas três décadas.

Aproveite a oferta especial que estamos oferecendo para destacar sua marca nessa edição histórica:

Anuncie 1 página em *Frota&Cia* de Outubro e **GANHE** :

GRÁTIS

1 disparo de e-mail marketing para

100mil empresas de transporte

Fale com nosso Depto Comercial e reserve seu lugar na festa.
Afinal, você e sua empresa também fazem parte da nossa história.

Autorizações: 13/Out • Arquivo digital: 16/Out • Circulação 18/Out

Frota
30 ANOS & Cia

11 2592.7000 / 99648.7708
comercial@frotacia.com.br
www.frotacia.com.br

Nossos Canais:





Transparência total

Os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de Frota&Cia, foram eleitos pelo próprio mercado com base em um regulamento público, claro e acima de qualquer suspeita

A definição dos veículos contemplados com o Prêmio CAMPEÃO DE REVENDA 2023, de **FROTA&Cia** (PCR-FT2023) decorre de um estudo baseado em uma metodologia transparente e acima de qualquer suspeita, coordenado pela economista Edna Gonzalez Teixeira, do FrotaDataBank, braço estatístico da SFCOM, produtora de **Frota&Cia**. Esse conjunto de regras permite avaliar, com bastante precisão, os caminhões e utilitários oferecidos no mercado brasileiro que alcançaram a maior valorização de preço após três anos de uso, de acordo com informações fornecidas pela Tabela Fipe, o mais respeitado orientador de preços da indústria automotiva. Confira, a seguir, os mandamentos da certificação.

1 BASE DE DADOS – O estudo utiliza como base de dados as informações públicas constantes no site da FIPE (Fundação Instituto de Pesquisas Econômicas), organização vinculada a USP (Universidade de São Paulo), disponível no endereço www.fipe.org.br. A Tabela Fipe, como é conhecida, expressa os preços médios dos registros de negociações de veículos realizados nos 24 estados do país. Por essa razão, a Tabela Fipe se transformou no principal indicador de preços referenciais para uso do mercado automotivo, além de bancos, financeiras, seguradoras e órgãos do governo.

2 CATEGORIAS – O PCR-FT2023 contempla um total de quatorze (14) categorias, sendo:

- **quatro** (4) referentes ao segmento de utilitários de cargas e passageiros, classificadas em: Furgoneta, Furgão, Camioneta de carga e Minibus
- **dez** (5) referentes ao mercado de caminhões, classificadas em: Semileve, Leve, Médio, Semipesado 4x2, Semipesado 6x2, Semipesado 8x2 e Semipesado 8x4. Bem como Pesado até 400cv, Pesado entre 400cv até 500cv e Pesado acima de 500cv;



3 PERFIL DA MOSTRA – O Estudo 2023 contempla um total de 87 modelos de caminhões e utilitários mais licenciados no mercado brasileiro no ano da realização da pesquisa, com base nos números do Renavam, cuja participação de mercado em sua categoria de peso foi superior a 2% nos dois períodos avaliados;

4 EXCLUSÕES – Uma vez que não satisfazem os critérios de comparação, por não contemplarem três anos de uso, são automaticamente excluídos da mostra os veículos que deixaram de ser fabricados ou entraram no mercado durante o período do estudo;

5 PRAZO DE DEPRECIÇÃO – Tendo em vista que os veículos comerciais são passíveis de renovação a partir do terceiro ano da data de aquisição, o trabalho também leva em conta esse tempo, para fins de estudo de depreciação;

6 PERÍODO DE APURAÇÃO – Para efeito de comparação, o PCR-FT2023, toma por base a média dos preços de venda do veículo 0 Km, apurada no segundo trimestre de 2020, confrontada com a média dos preços de venda dessa mesma marca, modelo e versão em igual período de 2023, portanto com três anos de uso;

7 DIVULGAÇÃO – Os idealizadores do PCR-FT2023 se comprometem a tornar público os resultados do estudo através de seus meios de divulgação, de forma inteiramente gratuita. Mas, o uso do indicador, seja a que pretexto for, só será autorizado mediante citação da fonte assim representada: **Fonte: Tabela Fipe/Campeão de Revenda Frota&Cia.**


LISTA OFICIAL DE GANHADORES POR FABRICANTE/CATEGORIA

CATEGORIA	MODELO E VERSÃO	Variação em 3 anos
FABRICANTE		
MERCEDES-BENZ		
CAMINHÃO LEVE	ACCELO 1016	+ 52,98%
CAMINHÃO MÉDIO	ACCELO 1316	+ 53,96%
CAMINHÃO SEMIPESADO 6X2	ATEGO 2430	+ 35,34%
CAMINHÃO SEMIPESADO 8X2	ATEGO 3030	+ 38,05%
CAMINHÃO PESADO ATÉ 400cv	ATEGO 2730	+ 25,21%
VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS		
CAMINHÃO SEMIPESADO 4X2	CONSTELLATION 17.230	+ 21,40%
CAMINHÃO SEMIPESADO 6x4	CONSTELLATION 31.280	+ 23,86%
SCANIA		
CAMINHÃO PESADO 400 A 500 cv	R500 A6X4	+ 14,35%
CAMINHÃO PESADO ACIMA 500 cv	R540 A6X4	+ 21,90%
RENAULT		
FURGÃO	MASTER FURGÃO	+ 33,54%
MINIBUS	MASTER MINIBUS	+ 19,43%
FIAT		
FURGONETA	FIAT FIORINO	+ 21,90%
MERCEDES-BENZ CARS & VANS		
CAMINHÃO SEMILEVE	SPRINTER TRUCK	+ 30,74%
HYUNDAI		
CAMIONETA DE CARGA	HR	+ 58,58%

Fonte: Tabela Fipe/Frota&Cia

Período de apuração: 2º Trimestre 2020 x 2º Trimestre 2023



FONTE DE CONSULTA

Além de destacar os caminhões e utilitários mais valorizados do mercado brasileiro o estudo de Frota&Cia ajuda a calcular o Custo Total de Propriedade do veículo

O estudo completo que revelou os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de **Frota&Cia**, compreende um total de 62 modelos de caminhões e 25 de utilitários oferecidos no mercado brasileiro, cujos preços de referência podem ser consultados no site da Tabela Fipe disponível na internet. Além de servir de ferramenta para auxiliar na hora da compra, venda ou avaliação de um

veículo, o indicador ajuda a calcular o Custo Total de Propriedade de um Veículo – TCO (do inglês Total Cost of Ownership). O levantamento abrange 14 diferentes categorias de veículos, com base em uma segmentação aceita e referendada pelo mercado. Confira a lista de caminhões e utilitários que entraram na disputa e a posição no ranking de cada modelo, organizada por categoria. **F**

RANKING CAMPEÃO DE REVENDA 2023 - VEÍCULOS UTILITÁRIOS

CATEGORIA: FURGONETA (VEÍCULOS COM CARROCERIA DE FÁBRICA E CAPACIDADE DE CARGA ATÉ 1.000 KG)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	FIAT	FIORINO	Fiorino Furgão EVO 1.4 Flex 8V 2p	R\$ 58.608,00	R\$ 71.442,33	21,90%
2º	EFFA	V21	V21 Pick-up CS 1.3 16V 2p	R\$ 52.374,00	R\$ 59.829,33	14,23%
3º	EFFA	V25 FURGÃO	V25 Furgão 1.3 16V 5p	R\$ 60.055,67	R\$ 64.348,00	7,15%
4º	PEUGEOT	PARTNER	Partner Furgão 1.6 16V/ 1.6 16V Flex 3p	R\$ 61.210,00	R\$ 65.335,33	6,74%
5º	FIAT	DOBLO	Doblo ESSENCE 1.8 Flex 16V 5p	R\$ 92.174,67	R\$ 76.748,00	-16,74%

CATEGORIA: FURGÃO (VEÍCULOS COM CARROCERIA DE FÁBRICA E CAPAC. DE CARGA ENTRE 1.000 E 4.000 KG)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	RENAULT	MASTER FURGÃO	Master 2.3 dCi Furgão 16V Diesel	R\$ 117.228,00	R\$ 156.543,33	33,54%
2º	PEUGEOT	EXPERT BUSINESS	Expert Business 1.6 Turbo Diesel	R\$ 96.743,33	R\$ 128.772,33	33,11%
3º	FIAT	DUCATO CARGO	Ducato MaxiCargo 2.3 16V Diesel	R\$ 139.084,00	R\$ 178.288,00	28,19%
4º	CITROEN	JUMPY	Jumpy 1.6 Furgão Turbo Diesel	R\$ 95.068,33	R\$ 120.817,00	27,08%
5º	PEUGEOT	BOXER FURGÃO	Boxer Business Furgão 2.0 Turbo Diesel	R\$ 139.856,33	R\$ 170.301,67	21,77%
6º	MERCEDES-BENZ	SPRINTER FURGÃO	Sprinter 416 Furgão Curto T.B. 2.2 Dies.	R\$ 146.957,00	R\$ 175.227,67	19,24%
7º	CITROEN	JUMPER FURGÃO	Jumper 2.0 Furgão Turbo Diesel	R\$ 140.203,67	R\$ 158.373,33	12,96%

CATEGORIA: CAMIONETAS DE CARGA (VEÍCULOS NA VERSÃO CHASSI CABINE, COM CAPACIDADE DE CARGA ATÉ 3,5T)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	HYUNDAI	HR	HR 2.5 TCI Diesel (RS/RD)	R\$ 80.661,67	R\$ 127.913,00	58,58%
2º	KIA	BONGO K2500	Bongo K-2500 2.5 4x2 TB Diesel	R\$ 81.350,00	R\$ 123.863,67	52,26%
3º	RENAULT	MASTER CHASSI	Master 2.3 dCi Chassi 16V Diesel	R\$ 108.496,33	R\$ 155.470,33	43,30%
4º	FIAT	DUCATO CHASSI	Ducato Chassi 2.3 16V Diesel	R\$ 115.931,33	R\$ 165.571,00	42,82%
5º	VWCO	DELIVERY EXPRESS	Delivery Express 2p (diesel)(E5)	R\$ 158.484,00	R\$ 221.677,67	39,87%
6º	IVECO	DAILY CHASSI	DAILY CHASSI 35-150 Curto 3.0 (Diesel)	R\$ 143.185,00	R\$ 194.838,00	36,07%

CATEGORIA: MINIBUS

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	RENAULT	MASTER MINIBUS	Master 2.3 dCi Executive Longo 16L Dies	R\$ 167.418,00	R\$ 199.950,67	19,43%
2º	FIAT	DUCATO MINIBUS	Ducato Minibus Comfort 2.3 16v Diesel	R\$ 167.974,67	R\$ 185.606,33	10,50%
3º	MERCEDES-BENZ	SPRINTER VAN	Sprinter 416 VAN L. T.B. 10L 2.2 Diesel	R\$ 200.819,67	R\$ 216.676,67	7,90%
4º	PEUGEOT	BOXER MINIBUS	Boxer Minibus 2.0 16L Turbo Diesel	R\$ 171.380,00	R\$ 184.644,00	7,74%
5º	IVECO	DAILY 45S17 MINIBUS	Daily Minibus FRETAM. 45S17 (dies.) (E5)	R\$ 182.071,67	R\$ 178.877,00	-1,75%
6º	IVECO	DAILY 50C17 MINIBUS	Daily Minibus FRETAM. 50C17 (dies.) (E5)	R\$ 193.097,00	R\$ 183.832,67	-4,80%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

RANKING CAMPEÃO DE REVENDA 2023 - CAMINHÕES

CATEGORIA: CAMINHÕES SEMILEVES (PBT SUPERIOR A 3,5T E INFERIOR A 6T)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ CARS&VANS	SPRINTER TRUCK	Sprinter 416 Chassi Longo T.B. 2.2 Dies.	R\$ 133.739,33	R\$ 174.847,00	30,74%
2º	VWCO	DELIVERY 6.160	6-160 Delivery 2p (diesel)(E5)	R\$ 167.846,67	R\$ 201.716,00	20,18%
3º	IVECO	DAILY 65-170	Daily CH. 65-170 CD Curto 3.0 (Die.)(E5)	R\$ 159.133,67	R\$ 162.067,67	1,84%
4º	MERCEDES-BENZ CARS&VANS	SPRINTER 516 CHASSI	Sprinter 516 Chassi Longo T.B. 2.2 Dies.	R\$ 142.721,33	R\$ 138.577,33	-2,90%

CATEGORIA: CAMINHÕES LEVES (PBT SUPERIOR A 6T E INFERIOR A 10T)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1016	Accelo 1016 2p (diesel) (E5)	R\$ 181.977,33	R\$ 278.390,67	52,98%
2º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 815	Accelo 815 2p (diesel) (E5)	R\$ 170.785,00	R\$ 260.754,33	52,68%
3º	VWCO	DELIVERY 9.170	9-170 Delivery 2p (diesel)(E5)	R\$ 193.245,33	R\$ 256.231,00	32,59%
4º	HYUNDAI	HD 80	HD80 3.0 16V (diesel)(E5)	R\$ 118.198,67	R\$ 133.896,67	13,28%
5º	IVECO	TECTOR 9-190	TECTOR 9-190 4x2 (diesel)(E5)	R\$ 169.408,00	R\$ 179.096,00	5,72%

CATEGORIA: CAMINHÕES MÉDIOS (PBT SUPERIOR A 10T E INFERIOR A 15T)

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1316	Accelo 1316 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 203.807,67	R\$ 313.787,33	53,96%
2º	VWCO	DELIVERY 11.180	11-180 Delivery 2p (diesel)(E5)	R\$ 198.264,33	R\$ 287.663,33	45,09%
3º	VWCO	DELIVERY 13.180	13-180 Delivery 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 212.230,67	R\$ 265.442,00	25,07%
4º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1419	Atego 1419 2p (diesel) (E5)	R\$ 214.805,00	R\$ 266.589,33	24,11%
5º	IVECO	TECTOR 11-190	TECTOR 11-190 4x2 (diesel)(E5)	R\$ 177.096,00	R\$ 209.109,00	18,08%

CATEGORIA: CAMINHÕES SEMIPESADOS 4X2 E 4X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	VWCO	CONSTELLATION 17.230	17-230 E Constellation 2p (diesel)(E5)	R\$ 256.481,00	R\$ 311.365,00	21,40%
2º	VWCO	CONSTELLATION 17.260	17-260 E Constel. 4x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 261.820,67	R\$ 317.472,00	21,26%
3º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1719	Atego 1719 2p (diesel) (E5)	R\$ 231.961,67	R\$ 280.148,33	20,77%
4º	VWCO	CONSTELLATION 17.190	17-190 E Constellation 2p (diesel)(E5)	R\$ 255.965,67	R\$ 292.685,00	14,35%
5º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1726	Atego 1726 2p (diesel) (E5)	R\$ 247.530,67	R\$ 281.587,67	13,76%
6º	VOLVO	VM 330 4X2	VM 330 4x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 302.303,67	R\$ 337.583,67	11,67%
7º	IVECO	TECTOR 170E21	TECTOR 170E21 ATTACK 4x2 2p (dies.)(E5)	R\$ 224.552,67	R\$ 231.248,33	2,98%
8º	VOLVO	VM 270 4X2 R	VM 270 4x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 287.347,00	R\$ 289.624,67	0,79%
9º	IVECO	TECTOR 150E21	TECTOR 150E21 ATTACK ECO. 4x2(dies.)(E5)	R\$ 211.996,67	R\$ 200.238,67	-5,55%

CATEGORIA: CAMINHÕES SEMIPESADOS 6X2 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))

RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2430	Atego 2430 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 303.274,33	R\$ 410.452,33	35,34%
2º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2426	Atego 2426 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 293.729,00	R\$ 391.570,00	33,31%
3º	VWCO	CONSTELLATION 24.280	24-280 E Constel. 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 304.890,67	R\$ 382.432,33	25,43%
4º	VWCO	CONSTELLATION 24.260	24-260 E Constel. 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 288.831,67	R\$ 328.402,00	13,70%
5º	VOLVO	VM 270 6X2 R	VM 270 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 300.340,33	R\$ 330.086,00	9,90%



RANKING CAMPEÃO DE REVENDA 2023

CATEGORIA: CAMINHÕES SEMIPESADOS 6X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))						
RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	VWCO	CONSTELLATION 31.280	31-280 E Constel. 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 351.226,67	R\$ 435.026,67	23,86%
2º	VWCO	CONSTELLATION 26.280	26-280 E Constel. 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 336.832,67	R\$ 392.957,00	16,66%
3º	VOLVO	VM 270 6X4 R	VM 270 6x4 2p (diesel) (E5)	R\$ 339.038,67	R\$ 360.739,33	6,40%
4º	IVECO	TECTOR 260E30	Tector 260E30 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 324.057,67	R\$ 301.683,33	-6,90%

CATEGORIA: CAMINHÕES SEMIPESADOS 8X2 E 8X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))						
RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3030	Atego 3030 8x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 337.464,00	R\$ 465.853,67	38,05%
2º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3026	Atego 3026 8x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 335.680,00	R\$ 432.664,33	28,89%
3º	VWCO	CONSTELLATION 30.280	30-280 Constellation 8x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 339.521,00	R\$ 400.628,67	18,00%
4º	VOLVO	VM 330 8X2 R	VM 330 8x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 358.036,33	R\$ 406.233,33	13,46%
5º	VOLVO	VM 270 8X4 R	VM 270 8x4 2p (diesel) (E5)	R\$ 355.573,67	R\$ 378.478,67	6,44%

CATEGORIA: CAMINHÕES PESADOS ATÉ 400CV DE POTÊNCIA (PBT=OU >15T E PBTC=OU < 45T(RÍGIDO)/PBTC=OU>40T(CAVALO MECÂNICO))						
RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2730	Atego 2730 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 330.485,00	R\$ 413.795,00	25,21%
2º	VWCO	CONSTELLATION 31.330	31-330 E Constel. 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 370.309,00	R\$ 456.118,00	23,17%
3º	SCANIA	P360 B 8X2	P-360 B 8x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 452.219,67	R\$ 547.037,33	20,97%
4º	MERCEDES-BENZ	AXOR 2536	Axor 2536 S/LS 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 388.766,67	R\$ 459.401,00	18,17%
5º	VWCO	CONSTELLATION 25.360	25-360 Constel. 6x2 Tractor 2p (die)(E5)	R\$ 356.631,67	R\$ 389.830,00	9,31%
6º	MERCEDES-BENZ	AXOR 3131	Axor 3131 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 380.407,67	R\$ 413.548,67	8,71%
7º	VOLVO	VM 330 6X4 R	VM 330 6x4 2p (diesel) (E5)	R\$ 355.897,67	R\$ 385.520,33	8,32%
8º	VWCO	CONSTELLATION 19.360	19-360 Constellat. Tractor (diesel)(E5)	R\$ 314.327,00	R\$ 337.475,67	7,36%
9º	MERCEDES-BENZ	AXOR 1933	Axor 1933 S/ LS 2p (diesel) (E5)	R\$ 331.198,00	R\$ 352.205,67	6,34%
10º	MERCEDES-BENZ	AXOR 2036	Axor 2036 S/LS 2p (diesel) (E5)	R\$ 363.601,67	R\$ 371.612,00	2,20%
11º	VWCO	CONSTELLATION 32.360	32-360 Constellation 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 386.693,00	R\$ 379.097,67	-1,96%

CATEGORIA: CAMINHÕES PESADOS DE 400CV A 500CV DE POTÊNCIA (PBT=OU >15T E PBTC=OU < 45T(RÍGIDO)/PBTC=OU>40T(CAVALO MECÂNICO))						
RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	SCANIA	R500 A6X4	R-500 A 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 559.920,67	R\$ 640.277,33	14,35%
2º	VOLVO	FH 500 6X2T	FH-500 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 497.362,33	R\$ 555.794,33	11,75%
3º	VOLVO	FH 460 6X2 T	FH-460 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 490.723,33	R\$ 531.534,67	8,32%
4º	MERCEDES-BENZ	AXOR 2544	Axor 2544 S/LS 6x2 2p (diesel) (E5)	R\$ 407.349,67	R\$ 437.769,33	7,47%
5º	MERCEDES-BENZ	AXOR 3344	Axor 3344 S 6x4 2p (diesel) (E5)	R\$ 484.835,67	R\$ 515.717,33	6,37%
6º	MERCEDES-BENZ	AXOR 2041	Axor 2041 S/LS 2p (diesel) (E5)	R\$ 377.220,67	R\$ 393.239,67	4,25%
7º	IVECO	STRALIS 800 S48	Stralis Hi-Way 800-S48TZ 6x4 (dies.)(E5)	R\$ 475.360,00	R\$ 477.938,67	0,54%
8º	DAF	XF105 FTS 460 A	XF 105 FTS 460 6x2 (diesel)(E5)	R\$ 448.941,67	R\$ 445.664,67	-0,73%
9º	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2548	Actros 2548 MP5 LS 6x2 2p (diesel)(E5)	R\$ 542.750,00	R\$ 537.278,33	-1,01%

CATEGORIA: CAMINHÕES PESADOS ACIMA DE 500CV DE POTÊNCIA (PBT=OU >15T E PBTC=OU < 45T(RÍGIDO)/PBTC=OU>40T(CAVALO MECÂNICO))						
RANKING 2023	MARCA	MODELO/VERSÃO	NOMENCLATURA TABELA FIPE	MÉDIA DE PREÇOS 2T2020 VEIC. 0 KM	MÉDIA DE PREÇOS 2T2023 VEIC. 2020	VARIAÇÃO EM 3 ANOS
1º	SCANIA	R540 A 6X4	R-540 A 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 576.192,67	R\$ 702.397,00	21,90%
2º	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2651 S	Actros 2651 S 6x4 2p (diesel)(E5)	R\$ 475.349,00	R\$ 564.015,00	18,65%
3º	VOLVO	FH 540 6X4T	FH-540 6x4 2p (diesel) (E5)	R\$ 560.585,00	R\$ 655.133,67	16,87%
4º	DAF	XF105 FTT 510A	XF 105 FTT 510 6x4 (diesel)(E5)	R\$ 487.703,00	R\$ 490.388,33	0,55%

Fonte: Tabela Fipec/ Frota&Cia

TRIPLA FÓRMULA PARA LUBRIFICAR SUAS VENDAS



GUIA **Frota**
& Cia 2023
LUBRIFICANTES

Panorama 2023/2024
Mercado de Lubrificantes
para Veículos Comerciais

Frota
& Cia

O mais completo guia de lubrificantes para veículos comerciais chega a sua 17ª edição com inúmeras melhorias.

- 1 Agora, a revista digital passa a ser enviada para *mais de 400 mil profissionais* das áreas de transporte e logística.
- 2 E o Panorama 2023/2024 do Mercado de Lubrificantes ganha mais abrangência, com a participação dos principais players do setor.
- 3 Por fim, a nova versão online facilita ainda mais a consulta das informações técnicas de centenas de produtos oferecidos no país.

Uma tripla oportunidade de destacar sua marca em uma publicação consagrada com a assinatura de *Frota&Cia*.
E, ainda, ficar em evidência durante o ano todo.

Informe-se já! • Atenção para as datas:

Autorizações: 11/Set • Arquivo digital: 14/Set • Circulação 15/Set

Frota
30 ANOS & Cia

11 2592.7000 / 99648.7708
comercial@frotacia.com.br
www.frotacia.com.br

Nossos Canais:





Dobradinha francesa

A Renault emplaca dos modelos da Master na lista dos furgões e vans de passageiros mais valorizados do mercado brasileiro em 2023

A Renault fez dobradinha no pódio da quarta edição do Prêmio Campeão de Revenda, de **Frota&Cia**. A fabricante francesa, instalada em São José dos Pinhais (PR) colocou dois representantes da sua linha de veículos comerciais no topo da premiação, que destaca os utilitários mais valorizados do país.

O Renault Master conquistou o cobiçado troféu na categoria Furgão, por ter alcançado uma valorização de 33,54% no período de três

anos. E a Master Minibus levou o título de utilitário mais valorizado do mercado brasileiro na categoria, ao registrar uma evolução de preços de 19,45% no mesmo período. É o quarto ano seguido que a Master Furgão fatura o Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia e a segunda vez que a Master Minibus conquista esse reconhecimento público.

“Estamos muito felizes com esse reconhecimento da Master, um produto parceiro

***Aldo Costa:
conquista da
premição reflete
a qualidade do
produto***



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
CATEGORIA: MINIBUS			
(Veículos na versão van de passageiros e capacidade de carga até 4 t)			
CLASSIFICAÇÃO	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	RENAULT	MASTER MINIBUS	19,43%
2º	FIAT	DUCATO MINIBUS	10,50%
3º	MERCEDES-BENZ	SPRINTER VAN	7,90%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
CATEGORIA: FURGÃO			
(Veículos com carroceria de fábrica e capac. de carga entre 1.000 e 4.000 kg)			
CLASSIFICAÇÃO	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	RENAULT	MASTER FURGÃO	33,54%
2º	PEUGEOT	EXPERT BUSINESS	33,11%
3º	FIAT	DUCATO CARGO	28,19%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

do cliente profissional, que oferece qualidade, baixo custo de operação (TCO), segurança e conforto, sendo líder do segmento de furgões grandes (FU3) no Brasil há nove anos consecutivos”, explica Aldo Costa, diretor de marketing da Renault do Brasil. O executivo lembra ainda que a Master sofreu uma atualização, que contribuiu para o modelo se tornar ainda mais competitivo, seja no mercado de novos ou usados (ver quadro)

ESTRATÉGIA ASSERTIVA

No caso da Master furgão, comenta o diretor, a conquista da premiação reflete aversatilidade do produto e os serviços oferecidos pela empresa ao transportador. “Contamos com a rede especializada PRO+ que acompanha o cliente na utilização do veículo, o que garante uma satisfação muito maior e sempre com o menor custo possível”.

A grande valorização da Master Minibus, por sua vez, é resultado do reaquecimento do mercado de transporte de passageiros pós-pandemia, que trouxe de volta a procura por esse perfil de produto. “Como a Master já tinha uma posição consolidada no segmento de minibus, sendo uma referência nesse mercado, o produto passou a ter uma valorização ainda maior e um aumento da procura por parte dos nossos clientes”, completa Aldo Costa.

Seis utilitários de cinco diferentes marcas participaram da disputa pela certificação. Pela ordem, o DucatoMinibus aparece em segundo lugar no ranking de melhor valor de revenda, com 10,5% de valorização, seguida da Sprinter Van, da Mercedes-Benz, a Peugeot Boxer e a Daily Minibus (ver pág. 21).

Gama renovada

Para Aldo Costa, a grande valorização da Master no mercado de seminovos é resultado também da renovação ocorrida em toda a gama em 2022, que resultaram em mais desempenho e mais segurança e conforto. Além de incorporar um novo design frontal, a Master vem equipada com a nova geração do motor 2.3 dCi turbo de 136 cvde potência e 36,7 kgfm de torque, que oferece uma economia de até 24% em relação à versão anterior. O interior, por sua vez, recebeu importantes mudanças que ampliaram o conforto dos ocupantes. E a segurança foi ainda mais ampliada com a oferta de inúmeras tecnologias, como o Controle de Estabilidade (ESP), Controle de Tração (TCS), Sistema Anti-capotamento (RMI), Controle Adaptativo de Carga (LAC), Sistema Estabilizador de Ventos Laterais (CWS), Assistente de Partida em Rampas (HSA), Assistente de Tração de Reboque (TSM) e Assistente de Aderência Prolongada em Partida (EGD) de série em todas as versões. A Master é oferecida nas versões Furgão, Chassis, Vitre e Minibus, com três opções de comprimento e duas de altura do.



Furgoneta tri-campeã

O Fiat Fiorino conquista pela terceira vez a liderança no mercado de seminovos, depois de acusar uma valorização de 21,90% mesmo com três anos de uso

O mais longevo dos utilitários brasileiros – o Fiat Fiorino – continua à frente de seu tempo, passados 46 anos desde o lançamento de sua primeira versão no Brasil. Líder histórico no mercado de furgonetas de carga com capacidade até 1.000 kg, o modelo se destaca não apenas no segmento de veículos novos mas, também, nos seminovos. Prova disso é a conquista do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de **Frota&Cia**, pela terceira vez em quatro anos. Apenas na edição 2021, esse pequeno notável sofreu um deslize, quando perdeu o título para seu “co-irmão”, a Partner fabricada pela Peugeot, que também integra a corporação Stellantis.

O estudo realizado por **Frota&Cia**, que serviu de base para a indicação dos ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023, revelou que o Fiat Fiorino acusou uma valorização de 21,90% no período de três anos, segundo a Tabela Fipe. O modelo ficou bem à frente de outros quatro concorrentes, incluindo duas versões da Effa, além da Partner e do Fiat Doblò (ver pag.21).

MARCA DE REFERÊNCIA

Segundo a empresa, a marca Fiat é referência no mercado de veículos para uso profissional, com uma tradição de mais de quarenta anos, o que explica a preferência do modelo pelos clientes, seja novo ou seminovo. Não sem motivo, a marca busca destacar pontos de relevância que fazem a diferença no mercado de utilitários. Como soluções inteligentes que aumentam a disponibilidade do produto graças à redução do tempo de parada em revisões, aliado à grande capilaridade da rede de concessionárias.

Em nota, a montadora lembra que o Fiorino foi inteiramente renovado no final de 2021, com ganhos de funcionalidade, economia e segurança. O texto explica que “o utilitário foi desenvolvido para encarar qualquer condição de trabalho com tranquilidade e segurança. “Para tanto, esse Campeão de Revenda tem o tamanho ideal para uso urbano, boa capacidade de carga (650 kg) e volumétrica (3,3 metros cúbicos), muita qualidade e baixo custo de manutenção. Em razão de sua confiabilidade e robustez, o Fiat Fiorino também é muito atrativo no mercado de seminovos”, diz a nota.



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
CATEGORIA: FURGONETA			
(Veículos com carroceria de fábrica e capacidade de carga até 1.000 kg)			
CLASSIFICAÇÃO	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	FIAT	FIORINO	21,90%
2º	EFFA	V21	14,23%
3º	EFFA	V25 FURGÃO	7,15%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia





Investimento de alto retorno

Além de liderar as vendas no mercado de novos na categoria de camionetas de carga, o Hyundai HR também se destaca pelo alto valor de revenda

O Hyundai HR, fabricado pela Caoa Montadora, reafirmou sua condição de camioneta mais cobiçada do país, ao conquistar pelo segundo ano seguido o Prêmio Campeão de Revenda outorgado por **Frota&Cia**, a partir de um estudo de mercado baseado nas informações públicas da Tabela Fipe. Segundo o levantamento, o modelo registrou uma super valorização de nada menos que 58,58%, mesmo depois de três anos de uso. Isso equivale a dizer que o Hyundai HR proporcionou um rendimento de quase 20% ao ano aos compradores do produto, além dos ganhos com o uso do veículo no período.

“É com muito orgulho e satisfação que recebemos esse prêmio, que vem coroar todo o trabalho da Caoa Montadora de Veículos na fabricação do Hyundai HR, um produto campeão de vendas e com clientes muito satisfeitos. A grande valorização do produto na condição de seminovo mostra que a compra de um HR é um excelente investimento”, ressalta Roberto Kovacs (foto), diretor Comercial da empresa.



TRÊS NO PÁREO

Três competidores participaram da disputa que elegeu o Hyundai HR como Campeão de Revenda 2023 na categoria “Camioneta de Carga”, incluindo o Bongo K2500, fabricado pela Kia Motors, segundo colocando no ranking com 52,26% de valorização. Em terceiro lugar aparece a Master Chassi, da Renault, cujos preços aumentaram 43,30%.

De acordo com Roberto Kovacs, o sucesso do HR tanto no mercado de novos quanto de usados, é consequência de seus inúmeros atributos. “Nosso caminhão não fica parado na oficina, o que atesta a qualidade do produto e do pós-venda. Temos assistência técnica e peças, o que faz com que o caminhão esteja sempre circulando. Além disso, é um veículo que vem se renovando a cada ano. Agora lançamos uma HR 4x4 com tração, modelo 2024 e já temos muitos pedidos na fila de espera. E tem mais coisa por aí”, promete o diretor.



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMIONETAS DE CARGA (VEÍCULOS NA VERSÃO CHASSI CABINE, COM CAPACIDADE DE CARGA ATÉ 3,5T)			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	HYUNDAI	HR	58,58%
2º	KIA	BONGO K2500	52,26%
3º	RENAULT	MASTER CHASSI	43,30%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia





Pódio retomado

A Sprinter Truck reconquista o título de Campeão de Revenda no mercado de caminhões semileves, perdido para o VW Delivery no ano passado

Depois de perder o posto para o Volkswagen Delivery 6.160 no ano passado, a Sprinter Truck, fabricada pela Mercedes-Benz Cars&Vans volta a liderar o ranking dos caminhões semileves de maior valorização no mercado de seminovos. Pela terceira vez em três anos, o modelo conquista o Prêmio Campeão de Revenda 2023 na categoria, outorgado por **Frota&Cia**. A Sprinter Truck acusou um incremento de preços de exatos 30,74%, mesmo depois de três anos de uso, de acordo com o estudo realizado a partir das informações da Tabela Fipe.

A Sprinter superou com folga o VW Delivery 6.160 que ficou na segunda colocação, seguido da Daily, da Iveco, terceira colocada no ranking. Apesar do modelo parecer um utilitário, na verdade, a Sprinter Truck é considerada como caminhão semileve, em razão do modelo 416 que serviu de referência na pesquisa acusar um PBT de 4.100 Kg.

25 ANOS DE HISTÓRIA

“Fico muito feliz de receber um prêmio importante como esse, principalmente depois de



25 anos de atuação da Sprinter no mercado brasileiro. E ainda sendo campeão pela terceira vez como caminhão semileve”, comemora Carlos Garcia, CEO e presidente da Mercedes-Benz Cars&Vans.

Na visão de Fábio Silva (foto), Head de Vendas da empresa, a excelente valorização do modelo é resultado de uma série de fatores. “Primeiro, porque temos um dos maiores portfólios dentro do mercado brasileiro. Depois, porque a Sprinter é um veículo muito versátil, que traz todos os benefícios para o cliente, in-

cluindo um pós-venda que oferece duas primeiras revisões como cortesia, entre outros benefícios. Sem contar a nossa grande rede de concessionários e tudo mais que o veículo entrega em termos de qualidade, tecnologia e interatividade”, explica o executivo.



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES SEMILEVES (PBT SUPERIOR A 3,5T E INFERIOR A 6T)			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	SPRINTER TRUCK	30,74%
2º	VOLKSWAGEN	DELIVERY 6.160	20,18%
3º	IVECO	DAILY 65-170	1,84%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



Marca pentacampeã

A montadora instalada em São Bernardo do Campo (SP) conquista nada menos que cinco certificações de “Campeão de Revenda 2023”, em quatro concorridas categorias

A Mercedes-Benz foi a grande vencedora do Prêmio Campeão de Revenda 2023, promovido pela revista **Frota&Cia**. A marca da estrela de três pontas conquistou nada menos que seis certificações, de um total de 14 categorias que compõem a premiação, uma a mais do que na edição anterior, quando somou cinco distinções.

A montadora apareceu com destaque nos segmentos de caminhões leves e médios, graças a boa performance dos modelos Accelo 1016 e Accelo 1316. Da

mesma forma, o Atego 2430 e o Atego 3030 lideraram a categoria de caminhões semipesados com tração 6x2 e 8x2. E o Atego 2730 foi o veículo mais valorizado no segmento de caminhões pesados de até 400 cavalos de potência.

“A expressiva vitória de cinco modelos Accelo e Atego como “Campeões de Revenda” de **Frota&Cia** demonstra que quem compra um veículo Mercedes-Benz obtém um excelente produto em força, desempenho, economia, baixo custo operacional, durabilidade, conforto, tecnologia e segurança”, declara Jefferson Ferrarez (foto), diretor de Vendas e Marketing Caminhões da Mercedes-Benz do Brasil. “Além de um produto de reconhecida qualidade e rentabilidade, o cliente conta com uma solução completa para suas demandas, graças a um amplo e diversificado portfólio de peças e serviços, oferecido pela



maior Rede de Concessionários de veículos comerciais do País, presente em todos os estados”.

DISPUTA ACIRRADA

No caso do Accelo 1016, o estudo realizado por **Frota&Cia**, que serviu de base para a premiação, apontou que o modelo repetiu pela terceira vez em quatro anos o melhor desempenho em seu segmento, junto ao mercado de veículos seminovos. O representante da Mercedes-Benz acusou uma valorização de 52,98% no comparativo da média de preço do veículo OKm praticado no

2º trimestre do ano 2020, ante os valores informados na Tabela Fipe para o mesmo modelo em igual período de 2023. A acirrada disputa pelo título de caminhão leve mais valorizado do país deixou para trás outro representante da família, o Accelo 815 que ficou em segundo lugar com 0,3% a menos de variação em relação ao vencedor. Em terceiro lugar aparecem o VW Delivery 9.170, o Hyundai HD 80 e, por fim, o Tector 9-190 fabricado pela Iveco.

Idêntica performance teve o Accelo 1316, ao conquistar essa cobiçada certificação em sua categoria de peso pelo segundo ano seguido e a terceira vez na história do Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia. Na edição 2023, o modelo acusou uma excepcional valorização de 53,96% no período de três anos, a maior entre todos caminhões pesquisados no estudo. Em outras pa-



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES LEVES (PBT SUPERIOR A 6T E INFERIOR A 10T)			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1016	52,98%
2º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 815	52,68%
3º	VOLKSWAGEN	DELIVERY 9.170	32,59%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES MÉDIOS (PBT SUPERIOR A 10T E INFERIOR A 15T)			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ACCELO 1316	53,96%
2º	VOLKSWAGEN	DELIVERY 11.180	45,09%
3º	VOLKSWAGEN	DELIVERY 13.180	25,07%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



lavras, isso significa que o ativo proporcionou um rendimento anual da ordem de 18%, bem acima de muitas aplicações financeiras. A competição no segmento de caminhões médios envolveu outros quatro participantes, incluindo dois Volkswagen da família Delivery, além do Atego 1419 e o IvecoTector 11.190.

No caso particular do Accelo, a notável valorização do produto no mercado de seminovos, segundo Jefferson Ferrarez, é resultado de 20 anos de presença do modelo no país, que o transformaram em uma referência no segmento de caminhões leves e médios. "O Accelo é um caminhão robusto e fácil de dirigir, o que é importantíssimo nos grandes centros. Além da questão de economia de combustível pois ele é referência também nesse quesito. Quando o cliente tem esse caminhão e vai precisar de uma revisão a rede de concessionárias está sempre apta para atendê-lo, sem contar a oferta de um bom pacote de peças. Para os clientes, seja na hora da compra ou durante o ciclo de uso do veículo é um caminhão que traz muitos atributos. Essa diferenciação na hora da revenda do veículo que se destaca tanto em relação aos concorrentes.

DESTAQUES NOS SEMIPESADOS

A estrela da Mercedes-Benz também brilhou no segmento dos caminhões semipesados, onde

dois representantes da família Atego apareceram com destaque na premiação. A começar pelo Atego 2430, eleito pela terceira vez como Campeão de Revenda na categoria de veículos com tração 6x2. Segundo a Tabela Fipe, o modelo acusou uma evolução de preços de 35,34% em três anos, pouco acima do segundo colocado, o Atego 2426 com 33,31% de valorização. O terceiro e o quarto lugar na categoria coube ao VW Constellation 24.280, seguido do modelo 24.260 da mesma família e por último, o Volvo VM 270 que acusou 9,9% de aumento de preço.

O segundo integrante da marca na disputa foi o Atego 3030, reconhecido como o caminhão de melhor retorno financeiro na categoria de veículos bitruck com tração 8x2. A exemplo de seus pares, o Atego 3030 leva pela terceira vez o troféu de Campeão de Revenda de seu segmento, graças à valorização de 38,05% em três anos, de acordo com o levantamento de Frota&Cia. O modelo superou outro representante da marca na disputa, o Atego 3026, além do Volkswagen Constellation 30.280 e os VM 330 e VM 270, ambos fabricados pela Volvo.

Para completar esse desfile de campeões, a Mercedes-Benz ainda emplacou outro membro da família da Atego na lista dos caminhões de maior valor de revenda no mercado brasileiro, desta vez



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES SEMIPESADOS 6X2 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/ PBTC<40T (CAVALO MECÂNICO))			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2430	35,34%
2º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2426	33,31%
3º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 24.280	25,43%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES SEMIPESADOS 8X2 E 8X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/ PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3030	38,05%
2º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 3026	28,89%
3º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 30.280	18,00%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
CAMINHÕES PESADOS ATÉ 400CV DE POTÊNCIA (PBT=OU >15T E PBTC=OU< 45T(RÍGIDO)/PBTC=OU>40T(CAVALO MECÂNICO))			
ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 2730	25,21%
2º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 31.330	23,17%
3º	SCANIA	P360 B 8X2	20,97%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



na mais disputada de todas as categorias: a dos pesados. Pelo segundo ano seguido o Atego 2730 vence a disputa no segmento de entrada desse mercado, que inclui os veículos com motorização de 400cv a 500 cavalos de potência. Segundo a Tabela Fipe, obi-campeão na categoria acusou um aumento de preço de 25,21% no intervalo de três anos. E, ainda, deixou na poeira outros dez concorrentes nessa faixa de potência, de outros quatro fabricantes.

Jefferson Ferrarez credita o bom desempenho do Atego nos dois segmentos de mercado aos inúmeros atributos do modelo, que incluem a robustez, economia de combustível e a facilidade de manutenção, entre outros. Aliado a uma característica adicional, que é a grande versatilidade de modelos que a linha Atego oferece.

“Outro ponto de destaque é facilidade de adequação às mais diferentes carrocerias, o que ajuda muito na questão da revenda porque permite trocar um implemento por outro com muita facilidade.

Sua plataforma já foi pensada para ajudar o cliente no momento da venda. Tudo isso e muito mais explica essa altíssima aceitação da família Atego no mercado de semipesados e pesados, frente aos demais concorrentes”, garante o executivo.

Não sem motivo, o diretor da Mercedes-Benz comemora a conquista do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de **Frota&Cia**. “Ser reconhecido em cinco categorias da premiação é extremamente gratificante. Isso mostra o nível de confiabilidade que o produto e a marca têm no mercado e não estou falando apenas dos atributos do veículo em si, mas também de todo o ecossistema que o cerca: a rede de concessionários, a facilidade da prestação de serviços, a facilidade com que os clientes têm para ter acesso aos nossos veículos, seja através do banco ou do nosso consórcio. Tudo isso faz com que, mesmo com o passar dos anos, os veículos da marca alcancem um alto valor de revenda no mercado”.





Conquista em dobro

A VWCO leva duas certificações do Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia. E reafirma seu domínio no segmento de caminhões semipesados com tração 4x2 e 6x4

Mais uma vez, a Volkswagen Caminhões e Ônibus reafirmou o domínio da marca no segmento de caminhões semipesados com tração 4x2 e também 6x4, ao ser reconhecida com o Prêmio Campeão de Revenda 2023, de **Frota&Cia** nas duas categorias. A distinção é resultado do bom desempenho do modelo VW Constellation 17.230 4x2, que acusou uma valorização de 21,40% no período de três anos, de acordo com o estudo realizado por Frota&Cia com base nas informações

da Tabela Fipe. O mesmo ocorreu com o caminhão VW Constellation 31.280 6x4, cujos preços evoluíram 23,86% em média no comparativo do 2º semestre de 2020 ante o 2º semestre de 2023.

A disputa no segmento de caminhões 4x2 envolveu um total de 9 competidores, de cinco diferentes marcas, incluindo o VW Constellation 17.260, eleito na segunda colocação com 21,26 de valorização, quase próximo do campeão. Acrescente a essa lista duas versões do Atego, da Mercedes-Benz, dois IvecoTector e dois Volvo VM (ver pág. 23). Apesar da dupla conquista, a Volkswagen Caminhões não conseguiu repetir o desempenho do ano anterior, quando somou quatro certificações de Campeão de Revenda, por conta da performance do VW Delivery nos segmentos de caminhões semileves e médios.

RECONHECIMENTO

Em que pese esse fato, as duas distinções da marca foram comemoradas pelo gerente Executi-



vo de Vendas da montadora instalada em Resende (RJ), Bruno Schonhorst (foto). “Receber essa premiação de Frota&Cia é muito importante para nós, porque isso nada mais é do que o reconhecimento dos nossos clientes da qualidade e disponibilidade dos nossos produtos. Entendemos que o caminhão que o cliente aceita, atesta e compra novamente é um veículo que é valorizado por ele e isso reflete no valor de revenda. É um grande reconhecimento para esses dois produtos nossos”.

Na visão do executivo, não faltam atributos aos dois campeões de revenda da marca. “No caso do VW Constellation 17.230, é um modelo feito sob medida para aplicações para serviços de distribuição urbana e rodoviário de curta distância. Temos mais de 50% de participação histórica nesse segmento 4x2 e nessa classe de 17 toneladas e, agora, renovado com a linha Euro 6. A chave para o sucesso é entregar o que o cliente precisa e isso é o que fazemos”.

RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023
CAMINHÕES SEMIPESADOS 4X2 E 4X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/
PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))

ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 17.230	21,40%
2º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 17.260	21,26%
3º	MERCEDES-BENZ	ATEGO 1719	20,77%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia



RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023
CAMINHÕES SEMIPESADOS 6X4 (PBT=OU> 15T E CMT= OU<45T(RÍGIDO)/
PBTC<40T(CAVALO MECÂNICO))

ORDEM	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 31.280	23,86%
2º	VOLKSWAGEN	CONSTELLATION 26.280	16,66%
3º	VOLKSWAGEN	VM 270 6X4 R	6,40%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

Bruno lembra que o Constellation 17.230 vem equipado com motor MAN DO8 de 4 cilindros, com tecnologia de emissões EGR, que dispensa a utilização do ARLA 32 e conta com três opções de cabine. Além de oferecer maior facilidade de implementação, o modelo agrega inovações tecnológicas e de segurança, que tornam a condução do veículo mais simples e confortável. O resultado é a melhoria da sua produtividade, aliado à alta durabilidade e o baixo custo operacional, que sempre estiveram presentes no conceito sob medida.

ROBUSTEZ

O mesmo se dá com o VW Constellation 31.280, voltado para operações fora-de-estrada, construção civil e extração de madeira, que se caracterizam pela elevada robustez, uma característica mandatória para esses tipos de aplicações. “E essa robustez também se traduz em valor de revenda. O veículo que dura e entrega o que precisa, sempre será valorizado no final. Então eu acho que essa é uma das chaves para esse veículo ter esse reconhecimento”.

Conforme a ficha técnica do produto, o VW Constellation 31.280 também conta com motor MAN DO8, porém na versão de 280 cavalos e torque de 105Nm (@1100 a 1700rpm), associado a uma transmissão manual ZF de 16 velocidades ou automática Allison de 6 velocidades nas versões canavieiro e construção civil. O modelo

vencedor pode receber uma ampla variedade de implementos, incluindo carrocerias basculante, tanque, guindaste, betoneira e RollonRolloff, entre outras. O Peso Bruto Total (PBT) homologado é de 23.000 kg. F

Mais potência e capacidade de carga

O gerente de Vendas da VWCO lembra que a linha Constellation incorporou inúmeras melhorias para atender a nova norma de emissões Euro 6, que resultaram em mais eficiência, conforto, segurança e tecnologia aplicada aos veículos. Apresentados na Fenatran 2022, os novos Constellation contam com novas potências e capacidades de carga, que tornaram o portfólio da VWCO ainda mais competitivo para os clientes da marca. Para o segmento de 14 a 18 toneladas, a nova linha de caminhões Volkswagen Constellation agora está equipada com o motor MAN DO8 de 5 litros. Já o motor MAN DO8 de 7 litros entra para o segmento de 18 a 31 toneladas e o motor Cummins de 9 litros para aplicações de até 53 toneladas nos caminhões VW. Os modelos Constellation ganharam capacidade técnica de carga e, com isso, novas nomenclaturas. Assim nascem os caminhões Constellation de 18 toneladas (antes 17) e 26 ton (previamente 24). Já os fora de estrada de 26 ton viraram 27 toneladas. Por fim, o campeão de vendas em semipesados – o VW Constellation 24.280 - foi substituído pelo VW Constellation 26.320.



Dupla comemoração

A montadora sueca, mais uma vez, lidera o ranking dos caminhões mais cobiçados do mercado de pesados, que alcançaram o maior valor de revenda em duas diferentes categorias

O estudo realizado por Frota&Cia que revelou os ganhadores do Prêmio Campeão de Revenda 2023 reafirmou a presença e a força da marca Scania no mais disputado segmento do mercado brasileiro de veículos comerciais: o de caminhões pesados. Pelo segundo ano seguido, a fabricante sueca coloca no topo do pódio da premiação dois representantes da marca, os consagrados caminhões R 500 6x4 e R 450 6x4 para aplicações rodoviárias de longa distância. Os dois modelos despontaram como os caminhões que alcançaram a maior valorização de preço no mercado de seminovos, nas categorias de 400 a 500 cavalos de potência e acima de

500 cavalos, as mais disputadas do segmento de veículos pesados.

“Receber o Prêmio Campeão de Revenda, de Frota&Cia, é bastante importante para Scania, porque é um reconhecimento do que temos feito desde a chegada da Nova Geração de caminhões da marca no final de 2018. Isso mostra que a nossa proposta de levar soluções cada vez mais rentáveis e sustentáveis para o nosso cliente tem sido comprovadas. E o valor de revenda dentro do nosso negócio é um pilar importantíssimo. Por isso, estamos muito felizes e orgulhosos com a distinção”, comemora Márcio Furlan, diretor de Marketing, Comunicação e do Cliente da Scania no Brasil.

Alex Nucci: prêmio reflete as melhorias incorporadas aos caminhões Scania





RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
CATEGORIA: CAMINHÕES PESADOS			
De 400cv a 500cv de potência (PBT=ou >15t E PBTC=ou < 45t(rígido)/PBTC=ou >40t (cavalo mecânico))			
CLASSIFICAÇÃO	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	SCANIA	R500 A6X4	14,35%
2º	VOLVO	FH 500 6X2T	11,75%
3º	VOLVO	FH 460 6X2 T	8,32%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia

RANKING TOP 3 - CAMPEÃO DE REVENDA 2023			
VEÍCULOS UTILITÁRIOS			
CATEGORIA: CAMINHÕES PESADOS			
Acima de 500cv de potência (PBT=ou >15t E PBTC=ou < 45t(rígido)/PBTC=ou >40t (cavalo mecânico))			
CLASSIFICAÇÃO	MARCA	MODELO/VERSÃO	VALORIZAÇÃO EM 3 ANOS
1º	SCANIA	R540 A 6X4	21,90%
2º	MERCEDES-BENZ	ACTROS 2651 S	18,65%
3º	VOLVO	FH 540 6X4T	16,87%

Fonte: Tabela Fipe/ Frota&Cia




Segundo a Tabela Fipe que serviu de referência para o trabalho, o Scania R 500 6x4 obteve uma valorização de 14,35% no triênio 2020/2023. E, com isso, deixou para trás marcas e modelos consagrados no mercado, como o Volvo FH nas versões 500 6x2 e 460 6x2, bem como três representantes da linha Axor e 1Actros, todos da Mercedes-Benz e, ainda, o IvecoS-tralis 800S48 e o DAF XF 105 FTS460.

POTENCIAL PLENO

Alex Nucci, diretor de Vendas de Soluções de Transporte da empresa, observa que o R 500 6x4 é um cavalo-mecânico que se ajusta muito bem às composições veiculares de 9 eixos, que rodam em topografia plana. O veículo é fruto de um grande desenvolvimento técnico em termos de relação de diferencial, potência e torque, que permitiram obter o pleno potencial da máquina e entregar a máxima eficiência energética para o cliente.

Já o Scania R 540 6x4 acusou um valor ainda maior, de exatos 21,90% de aumento de preços no período, um ganho considerado excepcional para um veículo com três anos de uso. Nesse caso, o Campeão de Revenda nos pesados de motorização acima de 500 cavalos passou à frente

do Actros 2651S, da Mercedes-Benz, segundo colocado no ranking, além do Volvo FH540 6x4 e do DAF XF 105 FTT510A (ver quadro).

“Da mesma forma que o R 500, o R 540 se beneficiou de vários investimentos na partida de motor, na caixa de transmissão e especialmente no eixo traseiro eixo de 90 toneladas que melhoraram consideravelmente sua performance, eficiência energética e a durabilidade. Todas essas melhorias foram percebidas pelos clientes, que levaram o modelo a ter o melhor valor de revenda de sua categoria”, completa o diretor. 

Custo competitivo

Para dar continuidade à fama do modelo e garantir a participação da marca no mercado de caminhões pesados Euro 6 a Scania passou a oferecer, desde janeiro último, a versão R 500 através da nova gama Plus, que traz um importante diferencial competitivo. “A gama Plus, que inclui também a versão de 450 cavalos, atende a um pedido dos clientes por uma solução intermediária à linha Super, com um custo de aquisição mais competitivo. Também adicionamos pacotes completos de segurança e conforto, para atender os mais diversos perfis de operações e de clientes”, destaca Alex Nucci.



Festa na firma

Pelo segundo ano seguido, a entrega do certificado do Prêmio Campeão de Revenda 2023, de Frota&Cia, acontece de forma presencial na sede das empresas vencedoras

A quarta edição do Prêmio Campeão de Revenda, de **Frota&Cia**, referente ao ano de 2023, repetiu o padrão cerimonial do ano anterior. A entrega do Certificado às montadoras vencedoras da premiação aconteceu na sede de cada empresa, com a presença dos principais executivos das áreas de vendas e marketing. Confira como foi essa cerimônia através das fotos publicadas nessa e na página seguinte ou no vídeo da premiação disponível no portal de **Frota&Cia**.



JEFFERSON FERRAREZ
Diretor de Vendas e Marketing Caminhões da Mercedes-Benz do Brasil



BRUNO SCHONHORST
Gerente Executivo de Vendas da Volkswagen Caminhões e Ônibus

ALEX NUCCI
 Diretor de Vendas
 de Soluções de
 Transporte e
MÁRCIO FURLAN
 Diretor de
 Marketing,
 Comunicação e
 Experiência com o
 Cliente da Scania



PERCIO DE OLIVEIRA
 Gerente Nacional de Vendas e
ROBERTO KOVACS
 Diretor comercial da CAOA



HUGO DOMINGUES
 Vice-Presidente de Marketing da Fiat



ALDO COSTA
 Diretor de Marketing, da Renault do Brasil



CARLOS GARCIA
 CEO e Presidente da Mercedes-Benz
 Cars&Vans



NÚMEROS PROMISSORES

A **BBM Logística** encerrou o segundo trimestre do ano com R\$ 380,4 milhões de receita líquida. Destaque para o desempenho operacional que avançou 35,5% no período, com o Ebitda de R\$ 39,4 milhões.



CD AVANÇADO

A **Moove** inaugurou um novo Centro de Distribuição (CD) Avançado no Rio de Janeiro (RJ). O CD deve ampliar a eficiência da empresa em armazenagem, estoque e distribuição na região. E funcionar como ativo estratégico, um laboratório para a implantação de novos processos e tecnologias.

RUMO AO INTERIOR

A **Unidas**, locadora de veículos, inaugurou uma nova loja especializada em veículos pesados, desta vez em Sertãozinho, no interior paulista. O novo espaço está localizado no Distrito Industrial, em uma área total de 10.630 m².



ESPAÇO TRIPLICADO

A **Mira Transportes** decidiu dar um passo à frente e aumentar a estrutura e o tamanho da sua sede no Espírito Santo (ES). O espaço agora é três vezes maior que o anterior e conta com um armazém de 3 mil m² e 34 docas.

REDE DE PICK-UPS

A **Jadlog** consolidou uma rede de 900 locais de retirada e postagens (pickup) de encomendas da região metropolitana de São Paulo (SP). Nos pontos, os compradores do varejo on-line e os vendedores de marketplaces conseguem retirar e postar produtos adquiridos ou vendidos pela internet.

NOVO ESCRITÓRIO

A **Yusen Logistics** conta com novo escritório, em Santos (SP). A unidade será o centro de operações marítimas da empresa para todos os clientes no Brasil, com exceção dos clientes de Manaus (AM).

VAI E VEM



• A **DB Schenker** anunciou que **Luís Marques** será o novo CEO do Brasil e Argentina e **Roberto Moreno** (foto)

assumirá como CEO Latam, liderando operações no México, Panamá, Guatemala, Venezuela, Peru, Chile, Brasil e Argentina.

• A **FPT Industrial** anunciou duas mudanças na organização. **Bárbara Loureiro** assumiu a liderança da área de Marketing e Comunicações. E a liderança da área de Parts & Reman Business na região ficará com **Gerson Moreira**.

COBERTURA PLENA

A **Expresso Princesa dos Campos** (EPC) inaugurou dois terminais de cargas no último semestre: em Campinas (SP) e Porto Alegre (RS). Dessa forma, a empresa passa a atender de forma plena o estado todo do Rio Grande do Sul e o interior completo de São Paulo.

